

**Табела 5.2. Спецификација предмета**

Спецификацију треба дати за сваки предмет из студијског програма.

<b>Студијски програм : МЕНАЏМЕНТ У САВРЕМЕНОМ БИЗНИСУ</b>			
<b>Назив предмета: ПОСЛОВНО ПЛАНИРАЊЕ</b>			
<b>Наставник/наставници: Тешић Раде</b>			
<b>Статус предмета: Обавезан</b>			
<b>Број ЕСПБ: 8</b>			
<b>Услов:</b>			
<p><b>Циљ предмета</b></p> <p>Стицање теоријских и практичних знања, способности и вештина у области стратегијског, тактичког и оперативног планирања и политике предузећа. Оспособљавање студената да планирањем обезбеде успешно пословање предузећа, његово позиционирање на тржишту и будући развој, као и решавање конкретних проблема у пословању.</p>			
<p><b>Исход предмета</b></p> <p>Оспособљеност студента за израду стратешких, тактичких оперативних планова и вођење политике у предузећу, овладавање инструментима и техникама планирања и политике предузећа, идентификовање интерних и екстерних повољних и ризичних фактора пословања, као и за разумевање потребе и основа за израду бизнис плана предузећа.</p>			
<p><b>Садржај предмета</b></p> <p><i>Теоријска настава</i></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Планирање – прва фаза менаџмента</li> <li>2. Врсте планирања</li> <li>3. Повезаност планирања и политике предузећа</li> <li>4. Повезаност планирања, контроле и анализе</li> <li>5. Елементи, принципи и технике планирања и политике предузећа</li> <li>6. Колоквијум I</li> <li>7. Израда пословног плана</li> <li>8. Фактори пословања и раста предузећа</li> <li>9. Стратегијски, тактички и оперативни приступ планирању</li> <li>10. Колоквијум II</li> <li>11. Планирање радне снаге и средстава за рад</li> <li>12. Планирање и политика производње</li> <li>13. Маркетинг и финансија</li> <li>14. Планирање и политика инвестиција у предузећу и научно-истраживачког рада</li> <li>15. Контрола извршења планова у предузећу</li> </ol> <p><i>Практична настава</i></p> <p>Прати садржаје предмета и радом у мањим групама врши се израда основних планских докумената.</p>			
<p><b>Литература</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Пауновић Б., Зиповски, Д., Пословни план: водич за израду, Економски факултет, Београд, 2016.</li> <li>2. Глигоријевић, М., Пословни маркетинг, Економски факултет, Београд, 2019.</li> <li>3. Божић, В., Аћимовић, С., Маркетинг логистика, Економски факултет, Београд, 2016.</li> </ol>			
<b>Број часова активне наставе</b>	<b>Теоријска настава: 3</b>	<b>Практична настава: 3</b>	
<b>Методе извођења наставе</b>			
<p>- <b>Облици наставе:</b> (1) предавање, (2) вежбе, (3) консултације- <b>Начин провере знања:</b> (1) писмени – колоквијални испит, (2) усмени испит, (3) провера знања на вежбама, (4) оцена семинарског рада- <b>Обавеза студената:</b> (1) присуствовање предавањима и вежбама, и (2) израда семинарског рада</p>			
<b>Оцена знања (максимални број поена 100)</b>			
<b>Предиспитне обавезе</b>	поена	<b>Завршни испит</b>	поена

активност у току предавања	5	письмени испит	
практична настава	5	усмени испит	40
колоквијум-и	40	.....	
семинар-и	10		
Начин провере знања могу бити различити наведено у табели су само неке опције: (письмени испити, усмени испит, презентација пројекта, семинари итд.....			
*максимална дужна 2 странице А4 формата			